

Kalmijn en Van Meurs Verfservice: “Je moet iets exclusiefs kunnen bieden”

Ze kennen elkaar als leverancier en klant. In 2007 namen ze de grote stap: samen een verfgroothandel runnen. Kalmijn en Van Meurs Verfservice werd een feit en Henk van Meurs en André Kalmijn zijn erg tevreden. Het assortiment bestaat onder meer uit het complete Global Paint Professional pakket, de mengmachine en sinds kort zijn ze volwaardig Silver Partner van Global Paint in de regio.

“We proberen hiermee een uitbreiding van ons klantenbestand te bereiken,” vertelt André Kalmijn gedreven. “Global Paint heeft een compleet productenpakket en daarom zijn wij Silver Partner geworden. Je moet iets exclusiefs kunnen bieden,” zegt hij. Door sterke producten te bieden, kunnen we de omzet nog meer verhogen bij bestaande en nieuwe klanten.” De producten van Global Paint ziet hij dan ook als een sterke troef.

SRV-Verfservice

Kalmijn verstaat zijn vak. Hij was in dienst bij een verfgroothandel. Daar leerde hij Henk van Meurs kennen als detailhandelaar. André Kalmijn begon in 1999 voor zichzelf. “Ik was een soort SRV-man, leverde verf voor klanten met een busje. Daarnaast had ik in de bestelbus rollertjes, kwasten, kit en allerlei benodigdheden bij me. Service is enorm belangrijk. Als klanten om iets vroegen, had ik dat in 99 procent van de gevallen wel in mijn bestelbus liggen.” Die ‘SRV-Verfservice’ was volgens hem uniek in verfland. Alleen liep hij tegen een punt aan. “Ik had geen afhaaladres en dat is in de verfwereld wel belangrijk. Klanten moeten ook de verf kunnen afhalen.” Van Meurs en Kalmijn spraken elkaar regelmatig, Van Meurs was een trouwe klant. Het pand waar het bedrijf van Henk van Meurs gelokaliseerd was, moest gesloten worden voor nieuwbouw. De mannen staken de (ervaren) koppen bij elkaar. Ze hadden beiden een flink klantenbestand opgebouwd en veel ervaring in het vakgebied. Ze richtten samen een verfgroothandel op en vestigden zich in een pand van 400 m² op industrieterrein Overvecht in Utrecht. Een goede zet. “Henk verkocht al autolakken en op het industrieterrein zit een autoboulevard”, legt Kalmijn uit. Ze kregen het al snel zo druk dat Karim Sedouki drie jaar geleden in dienst kwam. “Henk is de ‘binnenman’ en ik de ‘buitenman’. Eén man in de zaak is te weinig. Autolakken mengen is arbeidsintensief en kost dus veel tijd.” Dan heb je extra handen nodig om de klanten te helpen. “Karim is een duizendpoot met als specialisme autolakken,” vertelt André tevreden. Een welkome aanvulling, want: “De kracht van ons is het persoonlijke contact en onze service. Service, met een hoofdletter ‘S’ en vetgedrukt,” benadrukt hij. “Wanneer een klant belt en zegt dat hij over een uur verf nodig heeft, dan regelen wij dat. We merken dat dit bij grote organisaties niet haalbaar is.” Kalmijn kan tevreden zijn: hij heeft na zijn ‘SRV-Verfservicebus’ nu een afhaaladres met een ervaren zakenpartner in de binnendienst en daarnaast een extra ‘duizendpoot’. Dit, ondanks de economische malaise. “De zaken gaan bij ons prima.”



VERFGROOTHANDEL
KALMIJN &
VAN MEURS

Nevadadreef 38
3565 CC UTRECHT
Tel. 06-53167493
Fax 0346-212746
E-mail verfservice@gmail.com

Introductie: Global Paint Outdoor C-60 Kleurenwaaier

Global Paint introduceert haar nieuwe Outdoor C-60 kleurenwaaier.

Een studie van de gegevens uit de kleurmengsystemen van al onze relaties over de afgelopen jaren, heeft ons doen besluiten de 60 meest gemaakte buitenkleuren uit het Global Paint Color Matching System te bundelen in onze nieuwe, tijdloze Outdoor C-60 kleurenwaaier.

De Outdoor C-60 kleurenwaaier is beschikbaar voor de professionele schilder en is tevens opgenomen in het vernieuwde Global Paint Winkelconcept.

