

Nieuws

Nieuw verkooppunt: Ton de Rooij Applicatiebedrijf B.V.

In maart hebben wij wederom een nieuw verkooppunt mogen verwelkomen. Ton de Rooij Applicatiebedrijf heeft een volledig pakket Global Paint, inclusief CMS (Kleurmengmachine) en Global Personal Designer opgenomen.

Ton de Rooij heeft een jarenlange ervaring op het gebied van spuitapplicaties. Op het gebied van industriële toepassingen biedt Ton de Rooij de uitkomst. MDF, kunststof, metaal en zelfs glas wordt naar wens in kleur gespoten. Daarbij heeft Ton de Rooij een full-colour productiefaciliteit waarmee een unieke combinatie met signing en lakverwerking aangeboden wordt. Onlangs heeft Ton de Rooij ook een kleuradvies centrum geopend. Hier wordt na een gedegen kleuradvies de producten van Global Paint aangeboden aan de consument en professionele verwerker. Op 27 mei jl. was de officiële opening van het kleuradvies centrum.

Dat men advies en service hoog in het vaandel heeft staan blijkt wel uit het feit dat de 1e prijs van het Klanttevredenheidsonderzoek AF een prooi was voor Ton de Rooij B.V. Wij wensen de directie en medewerkers van Ton de Rooij Applicatiebedrijf veel succes met de bedrijfsvoering en hopen op een lange en vruchtbare samenwerking.



Ton de Rooij Applicatiebedrijf
Europaweg 1A • 2381 GR Zoeterwoude-dorp
T (071) 58 02 491 • www.tonderooij.nl

SGA Gorinchem

Global Paint Products neemt op 25, 26 en 27 oktober a.s. wederom deel aan de S.G.A. Vakdagen te Gorinchem.



S.G.A. Vakdagen Gorinchem is hét trefpunt waar ondernemers en relaties op het gebied van de verf-, glas- en afbouwbranche elkaar volgens de welbekende full-serviceformule kunnen ontmoeten.



Laat het ons gerust weten wanneer u een bezoek wil brengen aan onze stand. Wij zorgen voor entreebewijzen.

Voor alle dames onder u: kom naar onze Ladies Day op 25 oktober.

Voor meer informatie kunt u contact met ons opnemen. Graag tot ziens op 25, 26 of 27 oktober!

Hagemans Venray: nieuw verkooppunt Global Paint Professional

Vanaf deze makkelijk bereikbare locatie worden schilders en bedrijven in de regio bediend. In de beginfase was deze vestiging opgezet als afhaal-servicecenter, maar sinds enkele jaren wordt er van hieruit ook een bezorgservice voor de regio aangeboden.

Bestellingen vóór 10.00 uur worden dezelfde dag geleverd. De meest recente uitbreiding is een glasservice; een samenwerking met Muysers Glas uit Venlo. Vanaf heden levert men alle soorten glas. Ook hier geldt: 's ochtends besteld, is 's middags geleverd. Het leveringsprogramma in verf omvat naast een brede lijn industriële lakken ook een uitgebreid programma schildersverf en gereedschappen voor de schilder en onderhoudsdiensten.



Sinds 2010 is het regiodealerschap van Hagemans Verf, m.b.t. de Global Paint Professional producten, uitgebreid met de regio Noord-Limburg. Met deze uitbreiding is Hagemans regiodealer geworden voor heel Zuid-Oost-Nederland. De samenwerking met Global Paint Products dateert al vanaf de start van de fabriek in 1987. Nieuwhuisweg 5b • VENRAY • T (0478) 513500

Mars Verf "Meer dan een blikje verf over de toonbank schuiven" In bedrijf

Voorwaarts Mars! Dit klinkt vooruitstrevend, en terecht. Marcel Mars timmert immers flink aan de weg. Mars startte drie jaar geleden zijn verfgroothandel in Meppel en geniet inmiddels regionale bekendheid. Hij veranderde onlangs de naam van Verftotaal Meppel in Mars Verf.

Het is van groot belang dat schilders, stukadoors, aannemers en andere klanten het gezicht achter het bedrijf kennen. Mars zegt stellig: "Persoonlijk contact vind ik namelijk erg belangrijk." Samen met collega's Wouter Bakker en Annelies Smit vormt Mars een sterk team. "We bedienen de professionele markt. De klanten waarderen dat ze dan ook kunnen rekenen op vakmanschap, betrokkenheid, duidelijkheid en korte lijnen. We willen meer doen dan een blikje verf over de toonbank schuiven."

Duurzaam

Mars kijkt daarom verder. "Door in gesprek te blijven met onze klanten, proberen we te investeren in het beste van het beste", stelt Mars. Op deze manier hoopt Mars een duurzame relatie aan te gaan met zijn klanten. Mars is ervan overtuigd dat een duurzame toekomst, op elk gebied, voordeel biedt. Zo noemt hij kwaliteitsvoordeel en efficiency op de langere termijn; een huis dat langere tijd goed in de verf zit, betekent waardevermeerdering, maar betekent ook dat er niet al op korte termijn renovatie of onderhoud nodig is. "Wat vervolgens weer een tevreden klant voor mijn klant oplevert." Dat is wat Mars noemt vooruitdenken. "We proberen op deze manier toegevoegde waarde te creëren bij onze klanten. Wanneer je de professionele markt bedient, moet je in mijn ogen die kennis en knowhow in huis hebben." Met enige trots: "Dat is onze meerwaarde!"

Voordat Mars zijn eigen groothandel opzette, heeft hij de keuken van de verfwereld goed van binnen bekeken. Hij werkte twaalf jaar voor een verffabrikant. "Ik bezocht landelijk verfgroothandels, gaf technisch advies en kwam veel in contact met opdrachtgevers en eindverbruikers als schilders en stukadoors."



Global Paint

De ambitie om iets voor zichzelf te beginnen en het plezier in kennisoverdracht stonden in september 2008 aan de wieg van Mars Verf. Omdat professionaliteit een belangrijk speerpunt in zijn onderneming is, mocht de verflijn van Global Paint Products vanaf het begin niet in zijn assortiment ontbreken. "Absoluut een toegevoegde waarde voor ons", vindt Mars en gaat verder: "Global Paint Products staat voor goede producten, een prima prijs-kwaliteitverhouding én", benadrukt hij: "een innovatieve verffabriek! En daar houd ik van!" Het hele assortiment van het Global Paint Products Professional is in zijn groothandel te vinden. Buitenproducten, binnenverven, specialties en muurverven. "Het verkoopt allemaal prima. Vooral watergedragen verven en de Brilliantcoat SB", weet de ondernemer. Hij beschikt over het kleurenmengsysteem CMS-Online van Global Paint waarmee iedere gewenste kleur gemaakt kan worden.

Detail

Mars is een man met oog voor nuance en detail. Hij volgt de verftrends op de voet. Zo laat hij zich bijvoorbeeld inspireren door de Zaanse interieurontwerper Piet Boon. Alles in dezelfde kleur, met nadruk op de nuances in glansverschillen. "Ik vind zijn stijl heel vooruitstrevend." Dit geldt ook voor de ondernemer uit Meppel. Hoewel de bouwbranche nog onder druk staat en ook verfgroothandels dat voelen, staan er verschillende plannen op stapel. Zo wordt gewerkt aan een digitaal aanbod. De klanten kunnen dan inloggen en een bestelling plaatsen. "We timmeren hard aan de weg en ook collega's en concurrenten zien dit." En zoals een echte ondernemer betaamt, sluit hij het interview af: "Als je ooit hulp nodig hebt met verfkeuze...je kan me altijd bellen."



Loberingemaat 5C
7942 JD MEPPEL
T 052-2243078
E info@marsverf.nl
I www.marsverf.nl